

THINK BIG, ACT SMART

DURADA DEL CURS: 30 hores

DESCRIPCIÓ:

“Pensa en gran, actua de forma intel·ligent” és un curs presencial adreçat a persones emprenedores que volen iniciar o consolidar el seu projecte i a professionals amb un negoci de fins a dos anys d’antiguitat.

OBJECTIUS:

- Proporcionar coneixements fonamentals en gestió empresarial
- Capacitar els participants en estratègia, màrqueting, finances, vendes i processos empresarials
- Oferir una experiència pràctica amb la participació d’un CEO d’una empresa consolidada

CONTINGUT DE LES SESSIONS:

Sessió 1 – Estratègia de negoci

- Actors clau de l’estratègia
- Diferenciació vs preu
- Anàlisi de les 5 forces de Porter
- Creació de valor: missió, visió i valors
- Proposta de valor

Sessió 2 – Màrqueting i posicionament

- Fonaments del màrqueting digital i tradicional
- Definició de públic objectiu i segmentació de mercat
- Branding i comunicació corporativa
- Definició de canals, creació d’accions i pressupostos
- Mesura de les accions

Sessió 3 – Processos i Intel·ligència Artificial en la gestió empresarial

- Optimització de processos empresarials
- Digitalització i automatització
- Ús de la IA en negocis
- Casos pràctics de IA aplicada a la gestió

Sessió 4 – Finances per a emprenedors

- Gestió financera bàsica: pressupost i flux de caixa
- Fonts de finançament i inversió
- Càlcul de preus i marges comercials
- Planificació financera a curt i llarg termini

Sessió 5 – Venda i negociació

- Psicologia de la venda i tècniques de persuasió
- Les tres fases de la venda
- Preparació de la venda i mapa d'experiència de venda
- Tècniques de negociació efectiva
- Tancaments comercials

Sessió 6 – Masterclass CEO

- Experiència pràctica en la gestió d'una empresa consolidada
- Reptes i èxits d'una trajectòria empresarial
- Claus per a la presa de decisions estratègiques
- Preguntes i debat

L'EQUIP FORMATIU:

PERE MAYMI

Màster en Màrqueting i vendes per ESADE. Consultor i formador especialitzat en estratègia de marca, màrqueting, estratègia digital i tècniques de negociació i vendes per a pimes, amb un enfocament proper i personalitzat. Amb una trajectòria consolidada com a assessor estratègic, aporta una visió clara, pràctica, orientada a resultats i altament aplicable al dia a dia empresarial.

LLORENÇ BOVÉ

Emprenedor visionari i consultor en tecnologia aplicada a la salut. CEO de myoo.io, projecte que integra intel·ligència artificial i blockchain per millorar el benestar personal amb transparència i fiabilitat. Cofundador de diverses startups tecnològiques i referent en l'aplicació real de la IA a la gestió empresarial i a la presa de decisions.

CESC ILLA

Emprenedor innovador especialitzat en la intersecció entre tecnologia, productivitat i màrqueting. Cofundador d'AlSelva, on aplica solucions d'intel·ligència artificial per transformar empreses. Conductor de CIM Digital, el podcast, des d'on divulga tendències en productivitat, màrqueting i desenvolupament personal.

JORDI TRUNAS

Llicenciat en Economia per la Universitat de Barcelona i Màster en Business Innovation per la UPC. Professor de Financial Management i Financial Economics a la UPF. Amb més de 10 anys d'experiència en operacions de M&A a nivell nacional i internacional. Cofundador i soci de ST Strategy, consultoria especialitzada en estratègia i finances corporatives.

IVAN VAQUÉ

Conseller Delegat i CEO de Forcadell des del 2015. Enginyer Industrial i MBA per la UPC, amb Programa de Direcció General (PDG) per l'IESE. Sota la seva direcció, Forcadell ha consolidat una etapa de creixement basada en el factor humà, els valors i la innovació tecnològica. Aporta una visió realista i inspiradora de la gestió d'una empresa consolidada.

DATES, HORARI I LOCALITZACIÓ:

DATES I HORARI

- **Divendres 10, 17 i 24 d'abril – De 15 a 20 hores**
- **Dissabtes 11, 18 i 25 d'abril – De 9 a 14 hores**

**Els horaris no són opcionals. El curs és els divendres i els dissabtes (6 sessions en total).*

LOCALITZACIÓ:

[L'Heura Coworking](#) (C. Sant Antoni, 9 – **BREDA**)

INSCRIPCIONS:

Si vols inscriure't a aquesta formació, envia'ns un correu electrònic amb les teves dades personals a emprenedors@cambragirona.org i ens posarem en contacte amb tu.