

INSCRIPCIONS

Marqueu amb una X la jornada informativa o curs al qual desitgeu inscriure-us:

- “L’origen de les mercaderies al comerç internacional”
- “Com trobar els teus mercats d’exportació mitjançant internet”
- “Operacions triangulars, successives i assimilades”
- “Els 10 punts clau de l’e-commerce a nivell internacional”
- “Estratègia de cobrament, pagament i finançament internacional”
- “L’ús de LinkedIn per internacionalitzar l’empresa”
- “Vendes internacionals: organització, planificació i estratègia”
- “Gestió administrativa d’importacions i exportacions: actualització i pràctiques de gestió”
- “El transport i els incoterms segons la ICC (noves recomanacions)”



Cambra de Comerç
de Girona



Cambra de Comerç
de Girona

Av. Jaume I, 46 · 17001 Girona
Tel. 972 418 517
mmartinez@cambragirona.org
www.cambragirona.cat



UNIÓ EUROPEA



Fons
Europeu de desenvolupament regional

Una manera de fer Europa

CURSOS I JORNADES DE COMERÇ INTERNACIONAL 2019



CIC
Club
Internacional
Cambra

Jornades informatives 2019

“L'ORIGEN DE LES MERCADERIES AL COMERÇ INTERNACIONAL”

Objectius: Obtenir la informació sobre el que determina l'origen de les mercaderies i de com afecta a nivell duaner i aranzelari al país d'importació.

Data: 14/02/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Alexandre Ariza

“COM TROBAR ELS TEUS MERCATS D'EXPORTACIÓ MITJANÇANT INTERNET”

Objectius: Internet s'ha convertit en una de les millors eines per a la investigació i selecció de mercats internacionals. Aquesta jornada mostrarà la metodologia i les fonts d'informació per poder realitzar una selecció dels mercats exteriors mitjançant internet.

Data: 14/03/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Víctor de Francisco

“OPERACIONS TRIANGULARS, SUCCESSIVES I ASSIMILADES”

Objectius: Clarificar les operatives de les operacions triangulars, successives i assimilades amb una visió que englobi el transport, la documentació, la fiscalitat i els objectius comercials.

Data: 09/05/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Alexandre Ariza

“ELS 10 PUNTS CLAU DE L'E-COMMERCE A NIVELL INTERNACIONAL”

Objectius: El canal d'internet és una via directa per a vendre els productes a d'altres països, però aquest fet genera una sèrie de punts crítics: planificació, arquitectura, disseny i, fins i tot, implicacions sobre la logística i la fiscalitat internacional. Aprendrem a afrontar-los per aconseguir minimitzar el risc amb estratègies de

dominis, planificació, tecnologia, usabilitat, persuasió, confiança, seguretat, formes de pagament internacionals, fiscalitat aplicable i control i seguiment

Data: 13/06/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Víctor de Francisco

“ESTRATÈGIA DE COBRAMENT, PAGAMENT I FINANÇAMENT INTERNACIONAL”

Objectius: Definir quina és la millor opció per als nostres pagaments i cobraments internacionals. Adquirir les eines necessàries per poder negociar la millor opció per a l'empresa a nivell de riscos i costos.

Data: 03/10/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Remigi Palmés

“L'ÚS DE LINKEDIN PER INTERNACIONALITZAR L'EMPRESA”

Objectius: Establir les bases per poder utilitzar LinkedIn de forma estratègica i efectiva aprofitant al màxim la major xarxa mundial de professionals. Mostrar com aconseguir nous partners i aprendre d'altres professionals del sector en d'altres països i com aconseguir nous clients.

Data: 07/11/2019

Durada: 5h

Horari: De 9 a 14h

Ponent: Víctor de Francisco

PER A MÉS INFORMACIÓ I INSCRIPCIONS

Àrea d'internacionalització

Sra. Maribel Martínez Tel. 972418517

mmartinez@cambragirona.org

Cursos 2019

“VENDES INTERNACIONALS: ORGANITZACIÓ, PLANIFICACIÓ I ESTRATÈGIA”

Objectius: Revisar tots els aspectes relacionats amb l'organització dels departaments comercials internacionals, eines de gestió, planificació de les vendes i estratègies de penetració en mercats internacionals.

Durada: 10h

Dates: 20 i 27 de febrer de 2019

Horari: de 9 a 14h

Professors: Formació PIME

“GESTIÓ ADMINISTRATIVA D'IMPORTACIONS I EXPORTACIONS: ACTUALITZACIÓ I PRÀCTIQUES DE GESTIÓ”

Objectius: Amb una introducció teòrica seguida d'un cas pràctic es facilita a l'assistent el coneixement en comerç internacional, fent exactament el procés d'importació i exportació real d'una empresa. La visió transversal de l'empresa ajudarà a obtenir la informació necessària per a la presa de decisions i s'aprendrà a negociar amb els operadors, clients o proveïdors per aconseguir més seguretat i menys costos.

Durada: 10h

Dates: 19 i 20 de març de 2019

Horari: de 9 a 14h

Professor: Formació PIME

“EL TRANSPORT I ELS INCOTERMS SEGONS LA ICC (NOVES RECOMANACIONS)”

Objectius: Prendre consciència de les operatives del transport i els costos del procés logístic internacional juntament amb un repàs a les noves recomanacions dels usos dels incoterms segons el tipus de transport utilitzat.

Durada: 10h

Dates: 19 i 20 de novembre de 2019

Horari: de 9 a 14h

Professors: Formació PIME