



AGENDES INDIVIDUALS

OBJECTIUS:

Fem una selecció de clients potencials seguint les vostres especificacions i us preparem una agenda d'entrevistes al mercat de destí seleccionat.



- Preestudi (2-4 setmanes)
- L'empresa interessada s'inscriu emplenant la fitxa del programa i adjuntant la informació addicional que consideri rellevant per al seu projecte. Aquesta informació es completa amb una entrevista amb el consultor i servirà per avaluar l'interès pel producte o servei en el mercat prospectat. Si el consultor emet una opinió favorable es passa a la Fase II. En cas contrari, es comuniquen a l'empresa els motius que desaconsellen la seva participació en el programa.



- Agenda (6-8 setmanes)
- Es prepara un llistat de contactes que s'ajustin al perfil que demana el participant. El consultor presenta els productes/serveis i objectius comercials als contactes seleccionats i elabora una agenda d'entrevistes amb aquelles empreses que es mostren interessades en la proposta de l'exportador. Les dates de l'agenda s'han acordat prèviament entre el consultor i el participant.



- Viatge
- El participant es desplaça al país prospectat per entrevistar-se amb els contactes agendats.

DURADA: 3 mesos

PREU a pagar per l'empresa: 900€ + IVA*

Cost del programa: 1.400€ + IVA. Dels quals el Departament d'Empresa i Ocupació de la Generalitat de Catalunya aporta la quantitat de 500€

**IVA dels 1.400€ = 294€ que són deduïbles per l'empresa*

Per a més informació poden contactar amb:

Maribel Martínez Tel. 972418517 email: mmartinez@cambragirona.org